



Referenzschreiben

Das österreichische Unternehmen Cosinus Printer Products GmbH ist seit 2016 für uns als externes Unternehmen im Bereich Consulting für Druck-und Kopierlösungen auf Pay-per-Page Basis tätig. Im Fokus standen Flottenlösungen mit Accounting und Follow me Printlösungen. Neben einer detaillierten Aufgabenstellung, der Erstellung einer rechtlich und wirtschaftlich fundierten Ausschreibung bzw. eines Bieterwettbewerbs, die unseren hohen IT Standards entsprach, haben wir die umfassenden Kenntnisse von Herrn DI Harald Hesse in diesem arbeitsintensiven Prozess immer zu schätzen gewusst. Die sehr guten Kenntnisse am Markt und langjährigen Erfahrungen mit den diversen Herstellern und Servicedienstleistern, sind wir immer aktuell auf den technisch, technologischen Ist-Stand von modernen IT-Peripheriegeräten durch Herrn Hesse geführt worden. Neben der Erstellung der Ausschreibungsunterlagen wurde uns ein exakter Angebotsspiegel mit einem Vergabevorschlag vorgelegt, welcher uns die grundsätzliche Entscheidung zur Auftragsvergabe stark erleichtert hat. Jederzeit konnten wir unsere Fragen an die Consulterstellen und haben immer zeitnah, umfassende Auskünfte und Berichte erhalten, die unserer vollsten Zufriedenheit entsprachen. Dies umfasste auch die Besuche von Showroom-Lösungen der Anbieter, sowie die umgesetzten Teststellungen der Shortlistanbieter in unserem Hause, die uns zur Entscheidungsfindung viele Impulse vor der Umsetzung ermöglichten.

Gute Erfahrungen haben wir bei den Bieterverhandlungen durch die Marktkenntnisse des Herrn DI Harald Hesse machen können die uns viele Vorteile generierten. Dadurch wurden zusätzliche wirtschaftliche Vorteile im Vergleich der Kosten „alt“ zu Kosten „neu“ in beachtlicher Höhe in unserer Budgetplanung und Kostenreduzierung erbracht.

Aktuell betreut uns das Unternehmen Cosinus Printer Products in den verschiedensten Beschaffungsaufgaben im IT und Druckbereich. Als fortführende Aufgabenstellung haben wir die Cosinus Printer Products GmbH mit der Archivierung unserer Einkaufsrechnungen in einem auszuschreibenden Dienstleistervergabeprozess beauftragt. Hierbei haben die Bestimmungen der EU-Datenschutzverordnung (Mai 2018), uns als Unternehmen veranlasst, diese in einem Preis/Leistungsverzeichnis auszuschreiben. Unser Consultingunternehmen lieferte uns ebenfalls eine Komplettlösung im Bieterwettbewerb, welche wir derzeit im Gesamtunternehmen in der vorgeschlagenen Kooperation von Scan-Dienstleister und einem zusätzlichen Datensicherheitsunternehmen umsetzen.

Wir verzeichnen eine mehrjährige Partnerschaft und werden diese gern fortsetzen. Wir wünschen dem Unternehmen auch weiterhin viel Erfolg.

Freundliche Grüße

Ing. Curd Orinig, MSc

Leiter Einkauf der RAG Rohöl-Aufsuchungs Aktiengesellschaft